

## Pardavimų vadybos praktika #GeraSuBaltimax

Įmonė „Baltimax“ yra IT sprendimų platintoja, kuri pristato pažangius ir patikimus programinės įrangos sprendimus verslo klientams ir namų vartotojams.

Kviečiame prisijungti prie komandos **pardavimų vadybininką (-ę) - praktikantą (-ę)** ir leistis į naujų patirčių kelionę, kurioje Tu:

- Realizuosi savo idėjas;
- Dalyvausi įmonės veikloje ir kartu sieksi globalių tikslų;
- Pagilinsi savo žinias ir išmoksi naujų dalykų.

### Praktikos pobūdis:

- Atsakymas į klientų užklausas telefonu ir el. paštu;
- Pagalba pardavimų projektų vadovui;
- Potencialių klientų sąrašų sudarymas;
- Kruopštus informacijos fiksavimas įmonės vidinėse sistemose;
- Daug kitų naudingos patirties suteikiančių ir nenuobodžių užduočių.

### Reikalavimai:

- Geri komunikaciniai gebėjimai ir noras bendrauti su klientais, įmonės partneriais ir komanda;
- Noras parduoti produktus ir kurti vertę įmonei;
- Noras sužinoti daugybę pardavimų vadybininko karjerai naudingų paslapčių;
- Domėjimas IT sritimi ir tendencijomis būtų didelis privalumas;
- Anglų kalbos žinios.

### Įmonė siūlo:

- Praktiką dinamiškoje ir augančioje kompanijoje, veikiančioje pagal inovatyvų modelį;
- Didelį žinių bagažą sukaupusių specialistų pagalbą tobulinant profesinius įgūdžius;
- Visas reikalingas darbo priemones;
- Patogią darbo vietą su gamtos vaizdu pro langą, pramogas pertraukų metų, draugišką kolektyvą;
- Lankstų grafiką;
- Galimybę įsidarbinti įmonėje.

Praktikos trukmė derinama individualiai. Yra galimybė praktiką atlikti nuotoliniu būdu ar lanksčiu grafiku.

Daugiau informacijos apie įmonę: [www.baltimax.com](http://www.baltimax.com)  
Susidomėjai? Parašyk mums: [praktika@baltimax.com](mailto:praktika@baltimax.com)

